



Accessible à tous
les titulaires d'un bac
ou équivalent



Formation initiale,
continue ou VAE



Formation sur
4 semestres



2^{ème} année ouverte
à l'apprentissage
15 jours en formation
15 jours en entreprise

Un passeport pour s'épanouir dans l'univers du commerce

Maîtriser les outils de commercialisation

Formation commerciale

Acquérir la démarche marketing et distribuer sur les marchés
Etudes et recherches commerciales, marketing du point de vente,
négociation, commerce international, e-commerce...

Formation générale

Connaître l'environnement de l'entreprise
Droit, économie, logistique, stratégie

Communiquer

Expression et culture, psychologie de la communication
LV1 : anglais & LV2 : espagnol, allemand ou chinois (débutant ou initié)

Une expérience pratique

Deux stages

4 semaines en 1^{ère} année et 8 semaines en 2^{ème} année
En France ou à l'étranger (Europe, Asie, Afrique)

Des événements commerciaux

Participation à des concours de négociation inter IUT,
ventes événementielles, Battle CFCE

Des projets tutorés menés en partenariat avec des structures
locales (Service des sports, Associations locales, etc.)

Nos
Plus+

- ❖ *Un approfondissement Secteur du Luxe en 2^{ème} année pour découvrir un secteur porteur*
- ❖ *Le choix de l'alternance en 2^{ème} année pour une intégration professionnelle réussie*
- ❖ *Faire son semestre 3 à l'université du Québec à Chicoutimi (Canada)*
- ❖ *Un contrôle continu pour identifier ses points forts et ses points à améliorer*



Conditions d'admission

Sélection sur dossier

Candidature à partir de janvier sur Parcoursup
La commission de sélection se prononce sur les candidatures courant mai

*Sous réserve d'admission au baccalauréat

Et après...

Poursuites d'études post DUT

Licences professionnelles

Banque, marketing, commerce international...

Licences générales pour l'accès en Master

IAE, Sciences de Gestion...

Ecoles

Commerce, publicité, communication commerciale...

Insertion sur le marché de l'emploi

Métiers commerciaux

Banque, assurance, immobilier...

Métiers de la distribution

Chef de rayon, responsable de magasin, responsable de zone, chef de produit...

Vente

Attaché commercial, animateur des ventes, chargé de clientèle, négociateur...

Métiers commerciaux supports à l'entreprise

Responsable export technico-commercial, assistant marketing, acheteur...

Métiers de la communication

Publicité, événementiel...



Vie Étudiante



Restauration (AFPA)

A côté de l'IUT



Logements étudiants

Sécurisés, à côté de l'IUT



Associations d'étudiants

Voyages à l'étranger, projets, sports, soirées...



Commerces et centre-ville

L'IUT est à proximité du centre-ville, à 20 minutes de la gare



Vie Culturelle et sportive

Festival Reggae Temple, Festival de la Guitare, cinéma, patinoire, squash, bowling, mur d'escalade, piscine à vagues...



Contacts



Rue Georges Brassens
36100 Issoudun



02 54 03 59 03



contact.tc.iut36@univ-orleans.fr



www.univ-orleans.fr/iut-indre/



#DUTTC



IUT de l'Indre

