

RESPONSABLE PORTEFEUILLE CLIENT

Description du métier

Le métier de responsable portefeuille client gère les investissements financiers, analyse les marchés, choisit des produits de placement, prend des décisions stratégiques, et communique efficacement avec les clients pour optimiser leurs portefeuilles. Il est un conseiller avisé, agissant pour le compte de clients particuliers, d'organismes financiers ou d'investisseurs

Journée type

Horaires pouvant varier mais généralement 8H-18H avec une organisation de travail autonome

Rémunération

Le salaire moyen d'un responsable portefeuille client se situe aux alentours de 3 000 euros bruts par mois. Cela permet une rémunération brute annuelle de 36 000 euros. Ce salaire peut être rehaussé par d'éventuelles primes et variables.

Les missions

- analyse les marchés financiers
- évalue les produits de placement
- gère les portefeuilles d'actifs en tenant compte des régulations
- optimiser l'investissement des clients
- maximiser les rendements

Progression possible

Le responsable portefeuille client peut accéder au poste de responsable d'agence, où il supervisera les opérations globales de l'agence tout en continuant à guider les clients dans leurs investissements. Il peut aussi se tourner vers d'autres fonctions financières stratégiques à des niveaux hiérarchiques supérieurs, comme le directeur financier ou le chef du département des investissements. S'il possède le sens du management, il peut diriger une équipe de gestionnaires de portefeuille

Avantages / inconvénients

- | | |
|---|--|
| <ul style="list-style-type: none">• progression rapide• débouchées abondantes• salaire attractif dès le début | <ul style="list-style-type: none">• déplacements fréquents• horaires irréguliers• marché qui évolue rapidement |
|---|--|