N°UE	Intitulé de l'enseignement	Code Apogée de l'ELP	Type de l'enseignement	Si UE mutualisée à d'autres mentions ou années de formation, indiquer lesquelles	Porteur (o/n)	COEF	ECTS	Volume horaire			Session 1										Session de rattrapage									
											RNE					RSE					RNE					RSE				
								CM	TD	TP	quotité (en %)	modalité	nature	durée	Aménagement MCC COVID RNE session 1	quotité (%)	modalité	nature	durée	Aménagement MCC COVID RSE session 1	quotité (en %)	modalité	nature	durée	Aménagement MCC COVID RNE session 2	quotité (%)	modalité	nature	durée	Aménagement MCC COVID RSE session 2
	Annualisée																													
UE1	**Environnement Bancaire (Université)**					**24**	**24**	**224**																						
	Bloc 1 : Compétences théoriques																													
	Introduction à l'économie	DLA5LB19				1		14			100 %	CT	écrit	1H30	100% CT Ecrit 1H30	100 %	CT	écrit	1H30	100% CT Ecrit 1H30	100 %	CT	écrit	1H30	100% CT Oral 20 mn	100 %	CT	écrit	1H30	100% CT Oral 20 mn
	Le système bancaire français	DLA5LB57				2		14			100 %	CT	écrit	1H30	100% CT Ecrit 1H30	100 %	CT	écrit	1H30	100% CT Ecrit 1H30	100 %	CT	écrit	1H30	100% CT Oral 30 mn	100 %	CT	écrit	1H30	100% CT Oral 30 mn
	La firme bancaire	DLA5LB12				2		14			100 %	CT	écrit	1H30	100% CT Ecrit 1H00	100 %	CT	écrit	1H30	100% CT Ecrit 1H00	100 %	CT	écrit	1H30	100% CT Oral 20 mn	100 %	CT	écrit	1H30	100% CT Oral 20 mn
	Socio-économie des ménages	DLA5LB50				1		16			100 %	CT	écrit	1H30	100% CT Ecrit 1H30	100 %	CT	écrit	1H30	100% CT Ecrit 1H30	100 %	CT	écrit	1H30	100% CT Oral 30 mn	100 %	CT	écrit	1H30	100% CT Oral 30 mn
	Les marchés de capitaux	DLA5LB13				2		14			100 %	CT	écrit	1H30	100% CT Ecrit 1H00	100 %	CT	écrit	1H30	100% CT Ecrit 1H00	100 %	CT	écrit	1H30	100% CT Oral 20 mn	100 %	CT	écrit	1H30	100% CT Oral 20 mn
	Fiscalité des revenus et du patrimoine	DLA5LB51				2		24			100 %	CT	écrit	3H	100% CT Ecrit 3H	100 %	CT	écrit	3H	100% CT Ecrit 3H	100 %	CT	écrit	3H	100% CT Oral 15 mn	100 %	CT	écrit	3H	100% CT Oral 15 mn
	La gestion financière et la gestion des risques	DLA5LB15				2		14			100 %	CT	écrit	1H30	100% CT Ecrit 1H30	100 %	CT	écrit	1H30	100% CT Ecrit 1H30	100 %	CT	écrit	1H30	100% CT Ecrit 1H30	100 %	CT	écrit	1H30	100% CT Ecrit 1H30
	Droit du patrimoine	DLA5LB52				2		15			100 %	CT	écrit	1H30	100% CT Oral 15mn	100 %	CT	écrit	1H30	100% CT Oral 15mn	100 %	CT	écrit	1H30	100% CT Oral 20 mn	100 %	CT	écrit	1H30	100% CT Oral 20 mn
	Droit bancaire	DLA5LB17				2		20			100 %	CT	écrit	1H30	100% CT Ecrit 1H30	100 %	CT	écrit	1H30	100% CT Ecrit 1H30	100 %	CT	écrit	1H30	100% CT Ecrit 1H30	100 %	CT	écrit	1H30	100% CT Ecrit 1H30
	Assurance	DLA5LB53				2		16			100 %	CT	écrit	1H30	100% CT Ecrit 1H30	100 %	CT	écrit	1H30	100% CT Ecrit 1H30	100 %	CT	écrit	1H30	100% CT Oral 20 mn	100 %	CT	écrit	1H30	100% CT Oral 20 mn
	Bloc 2 : Compétences transversales : environnement professionnel, numérique et linguistique																													
	Raisonnement financier (Mathématiques financières)	DLA5LB30				2		16			100 %	CT	écrit	1h30	100% CT Oral 15 mn	100 %	CT	écrit	1h30	100% CT Oral 15 mn	100 %	CT	écrit	1h30	100% CT Oral 20 mn	100 %	CT	écrit	1h30	100% CT Oral 20 mn
	RSE / Ethique	DLA5LB54				1		16			100 %	CT	écrit	1H30	100% CT Oral 20mn	100 %	CT	écrit	1H30	100% CT Oral 20mn	100 %	CT	écrit	1H30	100% CT Oral 20mn	100 %	CT	écrit	1H30	100% CT Oral 20mn
	Informatique	DLA5LB31				1		16			100 %	CT	écrit	2h00	100% CT Devoir 2H	100 %	CT	écrit	2h00	100% CT Devoir 2H	100 %	CT	écrit	2h00	100% CT Devoir 2H	100 %	CT	écrit	2h00	100% CT Devoir 2H
	Anglais bancaire	DLA5LB32				2		15			100 %	CT	oral	15 mn	100% CT Oral 15 mn	100 %	CT	oral	15 mn	100% CT Oral 15 mn	100 %	CT	oral	15 mn	100% CT Oral 15 mn	100 %	CT	oral	15 mn	100% CT Oral 15 mn
UE2	**Pratique de l'environnement bancaire (ESBanque)**					**24**	**24**	**224**																						
	Bloc 1 : Gérer la relation client / prospect dans un environnement bancaire omnicanal																													
	Module 1 : déclencher les prises de conscience					3		28			voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB
	Module 2 : qualifier les projets du client					3		35			voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB
	Bloc 2 : Conseiller le client / prospect et proposer les solutions bancaires adaptées à ses besoins																													
	Module 1 : statuer sur l'opportunité de l'entrée en relation					3		21			voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB
	Module 2 : identifier les solutions					4		42			voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB
	Module 3 : traiter les besoins de financement					3		28			voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB
	Module 4 : remporter l'adhésion du client et assurer le suivi					3		21			voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB
	Bloc 3 : Contribuer au résultat de son établissement bancaire dans le respect des dispositifs réglementaires																													
	Module 1 : actionner les leviers de développement					1		14			voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB
	Module 2 : développer la satisfaction client					3		21			voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB
	Module 3 : contribuer à l'accroissement du PNB					1		14			voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB	voir ESB
UE 3	**Projet tuteuré et rapport d'activités professionnelles**					**12**	**12**																							
	Méthodologie (Université)							6			non évalué				non évalué					non évalué					non évalué					non évalué
	Suivi de projets tuteurés					6			3																					
	Soutenance orale					4			1																					
	Rapport d'activités professionnelles					2																								
	Suivi de stage																													